

《 コラム 》 Vol. 5

素人でも営業は可能？ DM（ダイレクトメール）のお話し

今回はノビサックの営業に関するお話しです。

とても良い品質の工業用指サックが、タイの指サックメーカーにあります。

それをもっと多くの日本の方々に広めてみたらどうだろうか・・・。

10年くらい前からなんとなく思っていました。

それを真剣に考え始めたのは今から7～8年程前になります。

当時はタイでの仕事にかなり多くの比重を置いておりましたが、そろそろ日本での仕事にシフトする時期かなと考えておりました。

日本での仕事のうちで考えられたのが、工業用指サック（ノビサック）を一般市場で販売することです。

でもどうやって販売（営業）すれば良いのでしょうか？

工業用指サックなんてほとんどの方は知りません。

今まで技術畑一筋の小生にとっては営業の経験もなく、宣伝やマーケティングの知識も全くありません。

非常にハードルの高い難題でした。

あれこれ考えていたある日（その日は日本からタイに向かう日でした）、成田空港の書店でたまたま見かけた一冊の書籍に目が止まりました。

「不変のマーケティング」（著者：神田昌典）。

立ち読みしてみると、DM（ダイレクトメール）の書き方に関する本でした。

営業に関しては素人の私でも非常に読みやすかったので、即購入、熟読しました。

本書の内容で勉強になったのが、ある法則に従ってDMを作成すると反応率が上がるというものでした。

「おお、この法則でDMを作成すれば営業ができるかも！」何となくやる気が出てきました。

実際にDMを作成してみると、どうしても言葉の表現に限界を感じてしまいます。特にノビサックの様な今までにない商品の説明ではなおさらです。

そこで商品説明を言葉だけではなく、動画でも行うことにしました。

しかし、動画の作成に関しましては全くの素人、プロに頼むような予算もありません。

少ない脳みそを働かせ、動画の構想に約2ヶ月、撮影と編集に約1週間費やし、なんとか作成してみました。

撮影や編集の専用機材もありませんので、撮影は iPhone、編集は Windows のフリーソフトで行いました。(無料です！^^)

そして作成した動画を QR コードで読んでもらえるような内容の DM が完成しました。(当時としては画期的なアイデアだったと思います。)

作成した DM の一例を添付致します。

まだパッケージの構想まで至っていなかった時の DM です。(当時の動画はもうありませんので、一部修正してあります。)

この DM を文具業界の企業様宛に、当初 1,000 通ほど郵送したと思います。

さて、肝心の反応率はどうだったでしょう？

それがなんと、2%以上!!! 大成功です！

今現在でも当時返信があった企業様とビジネスを展開させて頂いております。

何気なく手に取った一冊の本から風向きが変わってしまいました。

以上、DM でド素人が営業できてしまったお話しでした。

余分なストレスは体調不良の原因かも？ ストレス改善は指先から！

拝啓

貴社ますますご盛栄のこととお慶び申し上げます。

突然では御座いますが、そのストレスは指先から起きているのかもしれませんが。雑誌や新聞のページがめくりにくい、ビニール袋がなかなか開かないというようなことはありませんか？そのような場合は指サックを使用している方がいると思います・・・が、しかしです！きつい指サックや作業に適さない指サックを使用すると、気付かないうち小さな不満を感じているものです。その小さな不満の蓄積が大きなストレスの原因になるかもしれません。

指サックを使用されているお客様の中で、こんなことを感じている事はないでしょうか？

- ・締め付け感があり、長時間使用すると疲れや痛みが生じる。
- ・細かい作業がしづらい。
- ・何度も使用していると汚れてきて不快感を覚える。
- ・指サックを着けていると他の作業がしづらく、着け外しが面倒。
- ・指サックの跡がつく。・・・など

そこでこの度、非常に柔らかく、作業性の良い画期的な指サックを販売させて頂くことに致しました。今現在、一般市場では販売されていない特別な指サックです。言葉ではなかなかお伝えできないことがありますので、まずはこの説明ビデオを是非ご覧ください。

「ノビスック」使い方ビデオ



<http://www.innoventech.co.jp/nobisack>

本製品の特徴としましては、

- ・非常に柔らかく、締め付け感を感じにくい。
- ・長時間使用しても痛みや疲れを感じにくい。
- ・指サックの跡が指につきにくい。(サイズによっては跡がまったくつきません。)
- ・指サックを着けたままでいろいろな作業が可能です。
- ・使い捨てタイプなので、装着はいつでも新品、清潔です。
- ・天然ゴム製で表面にザラ付加工してあるのでグリップ性が大きく、細かい作業が可能です。
- ・紙（フィルム）をめくるのが楽しくなります！

本製品は薄いもの（紙やフィルムなど）が簡単にめくれて扱いやすい、細かい作業がし易い、指が汚れない、または対象物に指紋や指の汚れがつかないのは勿論ですが、使っている方々にできるだけ負担をかけず、快適に使用していただけるように開発されたものです。

「理想の指サック」とは・・・着けていても着けていないような感じで、しかもちゃんと機能するものであると考えております。(この言い回し、何となくコンドームと勘違いされやすいですが・・・)

申し遅れまして恐縮です。

有限会社 INNOVENTECH の高村晃生と申します。

弊社は工業用指サックメーカー（Thailand 現地法人）の技術指導をしております。そのメーカーの製品は Canon 様、Nikon 様、Nidec 様、SWAROVSKI 様等に使用されており、品質は既に実証済みです。この度その工業用指サックを日本の一般市場向け用に製品を改良し、販売させて頂くことになりました。

おおよその価格（税別）といたしましては、以下を想定しております。

10 個入り	¥ 67
50 個入り	¥ 217
100 個入り	¥ 408

*大量のご発注の場合は別途お見積りさせていただきます。

（合計 500 個以上のご発注で送料無料でとなります）

（入数に関しましては現時点では変更が可能です）

営業開始にあたり、今このメールを読んで頂いている方々にのみ**限定の無料サンプル**を製造させて頂きました。

S サイズ（内径φ15 mm）、M サイズ（内径φ18 mm）約 30,000 個／各サイズです。

サンプルをご希望の方は添付のサンプル申し込み用紙に必要事項をご記入の上、FAX もしくは e-mail にてご返信ください。サンプルの数量には限りがありますので、是非お早めにご連絡下さい。

大変恐縮では御座いますがお詫びしなければならないことがあります。今回が初めての営業活動となりますので残念ながらパッケージ形態（デザイン、入数など）がまだ決まっておりません。よって商品として販売できるまでに少々お時間を頂きたくお願い申し上げます。

現在販売パートナーを探しております。御社が販売パートナーになって頂けると幸甚と存じます。品質面では細かなご要望もお応え出来ることと思っております。是非ご検討頂けますようお願い申し上げます。

敬具

2014 年 08 月吉日

有限会社 INNOVENTECH

高村晃生

〒276-0046 千葉県八千代市大和田新田 469 - 143

Tel : 047 - 459 - 5939

e-mail : takamura@innoventech.co.jp

FAX : 0 4 7 - 7 6 7 - 3 2 1 4

e-mail : info@innoventech.co.jp

サンプル申し込み用紙

御社名 : _____

住所 : _____

電話番号 : _____ Fax 番号 : _____

ご担当者名 : _____

e-mail : _____

必要な入数にチェック☑を入れて数量をご記入ください。

(各 M・S の両サイズをセットでご用意致します。)

尚、数に限りがございますので、各入数 3 セットまでとさせて頂きたくお願い申し上げます。

10 個入り : _____ セット

15 個入り : _____ セット

20 個入り : _____ セット

30 個入り : _____ セット

50 個入り : _____ セット

100 個入り : _____ セット

ご意見、ご感想などありましたらご記入下さい。

ありがとうございました。